

heating system? Given that 10 to 15 percent discount, what would the payback period be to cover those costs, and is that a fair incentive to take advantage of the residual heat? Thank you, Mr. Chairman.

Chairman (interpretation): Thank you. Mr. Pereira.

Mr. Pereira: Thank you, Mr. Chairman. One of the ways we do this is that all of our district heating projects have been done with the support of federal funding, for example, the pool here in Iqaluit and then the recently announced projects in Sanikiluaq and Taloyoak. What we do is, because the district heating system infrastructure is quite capital intensive, to do it on a stand-alone basis would not work financially for the corporation. We go out, often with the support of the customers who potentially will receive the district heating, and lobby the federal government for funds to deploy these systems.

We have changed the way we treat those systems. In the past the customers were responsible for maintaining the infrastructure leading up to the customer's premises and if that failed, they were responsible for fixing it. We have assumed that responsibility and also the responsibility of course, which has always been ours, of installing equipment in the plant to tap into the heat and maintaining the system on a go-forward basis. As a result, it's a very attractive option for customers, and for us it's also an economical option because we get the subsidy from the federal government.

One of the requirements that we work under is that we can't use our electricity revenue to subsidize those projects. They need to be self-sustaining. It's unfair to electricity customers to pay for those projects. That's how we make it attractive financially for us

ბრუნობს 10-15% დისკონტი, რამდენ ხანა დასაბრუნებელი იქნება ეს ხარჯები, და არის ეს სწორი ინცენტტი, რომელიმე კომპანიისთვის, რომელიც იყალიბებს რეზიდუალურ სისტემას? დიდი მადლობა, მ. პერეირა.

მ. პერეირა: მადლობა, მ. პერეირა.

მ. პერეირა: მადლობა, მ. პერეირა. ერთ-ერთი გზა, რომელიც ჩვენ ვაკეთებთ, არის ის, რომ ჩვენი რაიონული გათბობის პროექტები ჩვენს ფედერალური დაფინანსებით, მაგალითად, იკალიუტის ტბის აუზი და ახლახანადაც გამოცხადებული პროექტები სანიკილუაკში და ტალოაკში. ჩვენს მიერ, რადგან რაიონული გათბობის სისტემის ინფრასტრუქტურა საკმაოდ კაპიტალურად ინტენსიური, ამას დამოუკიდებლად ვერ შეუძლია ფინანსური კორპორაციისთვის. ჩვენ გავდივართ იქნებ, რომელიმე კომპანიის მხარდასაჭერად, რომელიც მიიღებს რაიონული გათბობის სისტემას, და ლობირებთ ფედერალურ მთავრობას, რომ დაგვიხმოს ეს ფონდები.

ჩვენ შევცვალეთ გზა, რომელიც ვაქცეპტებთ. წინა დროს კომპანიები, რომლებიც იყალიბებდნენ ინფრასტრუქტურას, რომელიც მიიღებდათ კომპანიის მიწის ნაკვეთიდან, თუ ეს არ მუშაობდა, ისინი იყვნენ პასუხისმგებელი იმისთვის, რომ შეეთკინათ. ჩვენ ვაღიარებთ პასუხისმგებლობას და ასევე, რაიონული გათბობის სისტემის ინსტალაციისთვის, რამაც ყოველთვის იყო ჩვენი პასუხისმგებლობა. ამის შედეგად, ეს არის ძალიან მიზანშეწონილი ვარიანტი კომპანიებისთვის, და ჩვენთვისაც ეს არის ეკონომიკური ვარიანტი, რადგან ჩვენ ვიღებთ სუბსიდიას ფედერალური მთავრობისგან.

ერთ-ერთი მოთხოვნა, რომელიც ჩვენს მუშაობის ქვეშაა, არის ის, რომ ჩვენი ელექტროენერჯის შემოსავალი ვერ გამოვიყენებთ იმ პროექტების დასაფინანსებლად. ისინი უნდა იყვნენ თვითმომარაგებელი. ეს არის უსაფრთხოების საკითხი ელექტროენერჯის მომხმარებლისთვის, რომელიც უნდა იხდებოდეს იმ პროექტებისთვის, რომლებსაც ჩვენ ვაქცეპტებთ.

